

Programme S-KADRON by KREATYS

Les Freelance sont souvent très bons dans leur savoir faire et ne souhaitent pas travailler en CDI. Leur spécialisation fait également en sorte qu'il est difficile pour une entreprise de les occuper à plein temps toute l'année sans augmenter fortement les charges fixes.

En tant que freelance, il arrive de refuser un projet car il est trop gros ou dépasse sa propre expertise.

En tant que Freelance, il est également difficile de gérer la relation client et déléguer est une solution.

Pour répondre à ces constats, nous avons décidé de créer S-KADRON.
Un mot d'ordre : Ensemble vers l'excellence.

L'objectif de S-KADRON va être de développer un réseau d'EXCELLENCE basé sur le gagnant-gagnant :

Pour les membres de S-KADRON

- Accepter des projets qui dépassent leur compétences seules
- Ne pas avoir à gérer les différents intervenants
- S'appuyer sur la force commerciale de Kreatys : relation client + gestion de projet
- Pouvoir utiliser la marque et l'expérience Kreatys
- Avoir accès à un service d'hébergement professionnel
- Utiliser les garanties Kreatys : 5 ans ou Reaktor
- Communiquer avec la marque KREATYS

Gagnant-gagnant

- Avoir accès aux compétences de tout le réseau Kreatys
- Prendre et déposer des affaires sur la plateforme
- Augmentation du chiffre d'affaire
- Tout le monde amène des affaires
- Partage de la marge en plus des rémunérations de temps de travail

Pour Kreatys

- Augmentation des talents Kreatys
- Amélioration de l'image de marque
- Visibilité nationale
- Augmentation du récurrent

Engagements

Les engagement auxquels doivent répondre Kreatys et les membres S-KADRON :

Kreatys	Membre S-KADRON
<p>Kreatys mets en place une plateforme de dépôt de projet afin que chacun (Kreatys et indépendants) puissent déposer des projets.</p> <p>Kreatys recrute des indépendants de confiance souhaitant adhérer au projet.</p> <p>Kreatys s'occupe de la gestion et planification du projet</p> <p>Kreatys gère la facturation des projets.</p> <p>Kreatys s'engage à apporter des affaires aux réseaux kreatys</p> <p>Kreatys met à disposition sa force commerciale</p> <p>Kreatys s'engage à payer (solde facture) le membre 10 jours après réception du paiement client</p>	<p>Chaque membre pourra travailler sur le projet souhaité en fonction des besoins en compétences.</p> <p>Le membre s'engage à apporter des affaires aux autres membres.</p> <p>Le membre s'engage à mettre ses disponibilités à jour de manière régulière.</p> <p>Le membre s'engage à respecter sa clause de non concurrence.</p>

Rémunération

Quelle forme pour la rémunération du membre de S-KADRON ?

Le temps de développement passé sur le projet + un partage de marge : si un membre apporte un projet, cela lui ouvre droit à un partage de marge sur le projet. Kreatys propose de reverser un % de la marge (net) réalisée au membre de S-KADRON.

Par exemple :

Budget initial vendu	50 000
Frais Kreatys du projet (% travaillé)	26 700
Frais membre S-KADRON	15 000
Total marge brut	8 300
Marge Kreatys (60%)	4 980
Marge membre S-KADRON (40%)	3 320